

## Junior Sales Representative (m/w/d)

### Wer wir sind:

Wir, die QUIBIQ-Gruppe, mit **Sitz in Hamburg**, Berlin, Rostock, Rottweil, Stuttgart und Winterthur, zählen zu den **führenden Microsoft-Partnern für Integrationslösungen in Deutschland**. Als spezialisierter Schnittstellenentwickler designen wir optimale Lösungen für die Problemstellungen unserer Kunden. Dabei helfen wir großen und kleinen Unternehmen systemübergreifende Geschäftsprozesse zu modellieren und auf innovative Weise zu realisieren.

Für unseren **Standort in Hamburg** suchen wir eine Person mit **Leidenschaft für Vertrieb und Spaß daran, Menschen zu begeistern**. Bei uns hast Du die Möglichkeit Dir über eine fundierte, individuelle Einarbeitung in den IT-Vertrieb Expertenwissen aufzubauen.

### Deine Aufgaben:

- Neukundenakquise über sämtliche Kanäle (Telefon, Mail, LinkedIn, usw.), Lead-Generierung sowie Lead-Qualifizierung
- Individuelle Kundenberatung von Neu- und Bestandskunden
- Angebote erstellen und Mitarbeit an Ausschreibungen
- Netzwerken und Kontaktpflege
- Pflege der Kundendatenbank inkl. Dokumentation aller relevanten Schritte

### Was wir bieten:

- Ein sehr entspanntes, offenes Arbeitsumfeld
- Mitgestaltung und Freiraum für Ideen
- Flache Hierarchien, wenig Bürokratie
- Gemeinsame, standortübergreifende Projekte
- Eine sehr gute, selbst gewählte, Ausstattung: Laptop, Headset, etc.
- Viele Benefits wie: HVV-Karte, Fitness, Jobrad
- Ein faires Gehalt mit guten Entwicklungsperspektiven
- Ständige Weiterbildungsmöglichkeiten
- Ein modernes Office in der Hafencity mit Blick auf Elbe, Elphi, Michel & Co.
- Familienfreundliche, flexible Arbeitszeit und Home-Office-Möglichkeit ohne Überstunden

### Dein Profil:

- Du bringst erste Erfahrung im IT-Vertrieb mit.
- Idealerweise hast Du bereits Kenntnisse im Bereich der Microsoft Cloud Technologien (Azure) oder du hast Lust Dich in diesen Bereich einzuarbeiten.
- Du begreifst technische Sachverhalte sehr schnell und hast ein ausgeprägtes Verständnis für die Geschäftsprozesse von Kundenunternehmen.
- Du verfolgst IT-Trends, beobachtest den Markt und die Wettbewerber.
- Du bist ein Kommunikationstalent und kannst mit Deiner offenen Art Menschen überzeugen.
- Du arbeitest selbständig, hast Teamgeist, eine hohe Lernbereitschaft sowie ein proaktives, lösungsorientiertes Denken.
- Du verfügst über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse.

### Wir freuen uns auf Deine vollständige Bewerbung:

Senta Barthel  
[senta.barthel@quibiq.de](mailto:senta.barthel@quibiq.de)  
Tel.: +49 163 9762905  
[www.quibiq.de](http://www.quibiq.de)