

## Senior Sales Representative (m/w/d)

### Wer wir sind:

Wir, die QUIBIQ-Gruppe, mit **Sitz in Hamburg**, Berlin, Rostock, Rottweil, Stuttgart und Winterthur, zählen zu den **führenden Microsoft-Partnern für Integrationslösungen in Deutschland**. Als spezialisierter Schnittstellenentwickler designen wir optimale Lösungen für die Problemstellungen unserer Kunden. Dabei helfen wir großen und kleinen Unternehmen systemübergreifende Geschäftsprozesse zu modellieren und auf innovative Weise zu realisieren.

Für unseren **Standort in Hamburg** suchen wir eine Person mit **Erfahrung** und **Leidenschaft für den IT-Vertrieb**. Bei uns übernimmst Du die Verantwortung für den Vertriebsprozess von der Lead-Generierung über die Angebotserstellung bis hin zur erfolgreichen Vertragsverhandlung mit Vertragsabschluss.

### Deine Aufgaben:

- Neukundenakquise, Lead-Generierung sowie Lead-Qualifizierung
- Individuelle Kundenberatung von Neu- und Bestandskunden
- Bearbeitung von RFPs und Erarbeiten von qualifizierten Angeboten, auch in komplexen Ausschreibungsprozessen
- Netzwerken und Kontaktpflege
- Repräsentation des Unternehmens auf fachspezifischen Veranstaltungen
- Pflege der Kundendatenbank inkl. Dokumentation aller relevanten Schritte

### Was wir bieten:

- Ein sehr entspanntes, offenes Arbeitsumfeld
- Mitgestaltung und Freiraum für Ideen
- Flache Hierarchien, wenig Bürokratie
- Gemeinsame, standortübergreifende Projekte
- Eine sehr gute, selbst gewählte, Ausstattung
- Viele Benefits wie: HVV-Karte, Fitness, Jobrad
- Ein faires Gehalt mit guten Entwicklungsperspektiven
- Ständige Weiterbildungsmöglichkeiten
- Ein modernes Office in der Hafencity mit Blick auf Elbe, Elphi, Michel & Co.
- Familienfreundliche, flexible Arbeitszeit und Home-Office-Möglichkeit ohne Überstunden

### Dein Profil:

- Du hast Erfahrung (3-5 Jahre) im IT-Vertrieb.
- Du verfügst über Kenntnisse im Bereich der Microsoft Cloud Technologien (Azure).
- Du trittst professionell auf, verstehst es die Bedürfnisse Deines Gegenübers gut einzuschätzen und bist überzeugungsstark.
- Du verfolgst IT-Trends, beobachtest den Markt und die Wettbewerber.
- Du bist ein Kommunikationstalent und verfügst über sehr gute Präsentationsfähigkeiten.
- Du arbeitest selbständig und strukturiert.
- Du hast Teamgeist und ein proaktives, lösungsorientiertes Denken.
- Du verfügst über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse.

### Wir freuen uns auf Deine vollständige Bewerbung:

Senta Barthel  
[senta.barthel@quibiq.de](mailto:senta.barthel@quibiq.de)  
Tel.: +49 163 9762905  
[www.quibiq.de](http://www.quibiq.de)